



Als international erfolgreiche Marke hat sich unser Kunde auf die Herstellung von modischen, lederfreien Weekendern, soft & urban shopper spezialisiert.

Die kreativen Alltagsbegleiter begeistern durch innovatives Design, klare Formen und ausgezeichnete Funktionalität.

Zur weiteren Markenstärkung im Gebiet Baden Württemberg suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

### **Sales Representative Lifestyle Produkte - Accessoires (m/w) HFT3405**

#### **Baden Württemberg**

Kennziffer HFT3405

#### **Ihre Aufgabe:**

- Intensive Betreuung und Pflege der Geschäftsbeziehungen zu Bestandskunden mit dem Ziel der nachhaltigen Umsatzsteigerung im Gebiet
- Akquisition von Neukunden
- Präsentation und aktiver Verkauf der Kollektionen beim Kunden und auf Messen
- enge Zusammenarbeit mit dem Innendienst
- Markt- und Wettbewerbsanalyse
- Kennzahlenanalyse
- Produktschulungen für das Personal der Fachhandelspartner

#### **Ihr Profil:**

- erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium
- fundierte Erfahrung im Vertriebsaußendienst im entsprechenden Gebiet
- belastbares Netzwerk im Lederwaren- oder Möbel- oder GPK-Facheinzelhandel
- akquise- und abschlussstark
- ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- verkäuferisches Talent
- zielorientierte, engagierte und durchsetzungsstarke Arbeitsweise
- Flexibilität, Team- und Kommunikationsfähigkeit
- routinierter Umgang in allen gängige MS-Office Programmen
- Wohnort im Gebiet

Vielleicht konnten wir mit dieser Ausschreibung Ihr Interesse wecken?

Bitte lassen Sie uns dann gerne Ihre aussagekräftigen Unterlagen zukommen.

Vielen Dank!

#### **HFT Consulting – human resources in fashion**

Frau Denise Tennie

Tel.: +49 8031 30 452 20

E-Mail: [denise.tennie@hft-consulting.com](mailto:denise.tennie@hft-consulting.com)